

# モノが売れない時代の 繁盛のつくり方



第40回サトカメラ  
エキサイティング

## 顧客一体化戦略

あのグローバル企業も驚いた！社内研修を地元で一般公開。  
『商圏を絞り込み』商品を通してお客様と一体化で『速く』、商

品を絞り込み『商品知識化し経験値へと、力アップに全力投球』この哲学的とも感じ『深める』更に『ターゲットは絞らず無底で』商人育成の徹底で『広める』この価値創造型の経営手法は、個々が体験を知識化させ経験へと昇華し、追体験をも業態にも応用が効く

## 「モノが売れない時代の繁盛のつくり方」出版記念講演

## 「新しいマーケットを生み出す顧客一体化戦略」

## 「新しい形のフアンミラー企業をつくる」

## 暑気払い大懇親会

開催日時  
2018年7月3日(火)  
開場13時 開演13時30分〜20時

主催 日本販売促進研究所  
サトカメラ株式会社  
理想美留(上海)有限公司

会場  
ホテル東日本宇都宮

協力 宇都宮メディア・アーツ専門学校  
作新学院大学 / 清水孝宏音楽事務所 / 商人ねっと / 下野新聞

後援 栃木県商業界同友会  
ニッポン勝人塾事務局

出版記念

## 特別2日間コース

本質をしつかり  
学びたい方のために  
経営者幹部・幹部候補  
店長・店長候補向け

7月2日(月) 前日セミナー

13時〜15時 「顧客一体化戦略とは」  
佐藤勝人の紐解きセミナー  
15時〜16時 竹原賢治キャプションと  
宇都宮本店を体験  
16時〜18時 佐藤勝人VS竹原賢治セッション  
&質疑応答  
7月3日(火) サトカメラエキサイティング  
特別席に御招待

会場 サトカメラ宇都宮本店  
定員 20名 最小催行人員10名  
参加費 1企業3名様以上参加で  
お1人様4万円(税別)  
\*お1人様での参加の場合は  
5万円(税込)になります\*

お問い合わせ  
サトカメラ(株)  
028-613-6681  
〒321-0904  
栃木県宇都宮市陽東3-27-15 2F本部  
担当：佐藤克子・佐藤則子  
post@satocame.com

参加費  
1社3名様以上参加頂くと  
お1人様1万円(税別)  
\*お1人様での参加の場合は  
1万5千円(税込)になります\*

定員 300名  
お申込みはコチラ  
2018年  
6月25日(月)



参加できない方のために  
エキサイティング  
セミナー vol.40  
1セット2万円  
※送料・代引き手数料込み  
申込締切：2018年7月3日(火)まで

4時間ライブ  
永久保存版  
DVD  
ご購入希望セット数

お申込みはコチラ → QRコード or ホームページ [www.satocame.com](http://www.satocame.com)にてお待ちしております。  
特別2日間コース ■ 第40回サトカメラエキサイティング ■ DVD申込み

御社名		TEL	
御住所		FAX	
		Eメール	
御氏名	御役職	御氏名	御役職
御氏名	御役職	御氏名	御役職

FA X 返信の場合はご記入の上このまま 028-613-6685まで